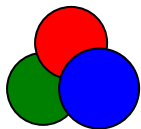


>>> *Leistungsbeschreibung*

SOFTLINE ERP*) FÜR BAUMÄRKTE

- MEHR KUNDEN DURCH RICHTIGES SORTIMENT UND SERVICE



„Mehr Verkaufsfläche – größeres Sortiment“ ist sicher der richtige Weg zu mehr Kunden. Die Kunden zu „zufriedenen Kunden“ zu machen, bedarf jedoch Fingerspitzengefühl bei Sortimentauswahl und Pricing.

SOFTLINE ERP FÜR BAUMÄRKTE – eine Speziallösung für diese Branche – bietet eine Reihe von Sonderfunktionen an, die den Erfolg sicherstellen.

Im Mittelpunkt der **SOFTLINE BAUMARKT-LÖSUNG** stehen insbesondere **Online-Kassa, Dokumentenverwaltung** (z.B. Führerscheine einscannen), ein attraktives **Kundenkarten-Punkte-System**, gezielte **Sortimentverwaltung** und ein **Filialsystem**.

Profitcenter- und DB-Analysen, Anbindung des **Baustoffhandels, Flugblattaktionen**, Ausgabe von **Katalogen** sind weitere Komponenten unserer Lösung.



Die Baumärkte haben einen **spezifischen Workflow**. Die Belegabwicklung (Aufträge mit Anzahlungen, Rücknahmescheine, etc.) wird durch **SOFTLINE ERP** von der Auftragserfassung bis zum **Anzahlungseingang** (Kassa oder Banküberweisung) überwacht. Die Präzision bei der Abwicklung der Geschäftsprozesse erhöht die **Kundenzufriedenheit** und **Lieferqualität**.



Ein Blick auf die umfangreiche Kassenperipherie

Die Baumärkte arbeiten im **ausfallsicheren** Modus. Obwohl wegen des Workflows untereinander online verbunden, kann jeder Kassenplatz auch im **Offline-Modus** arbeiten und dabei auf die **kundenspezifischen Konditionen** Rücksicht nehmen. Die dazu erforderliche **Redundanz** wird von der **SOFTLINE BAUMARKT LÖSUNG** gewährleistet.

Nichts ist unangenehmer als unbekannter Strichcode an der Kassa. Damit Scanning an der Kassa reibungslos läuft, bedarf es einer genauen, **scannerorientierten Wareneingangskontrolle**. Die baumarktspezifische Abwicklung des Wareneinganges samt **Etikettendrucklösungen** ist ein wesentliches Highlight der **SOFTLINE BAUMARKT LÖSUNG**.

*) ERP = Enterprise Resource Planning



„Das Wichtigste ist das Sortiment und natürlich der Deckungsbeitrag. Mit der „**Alles aus einer Hand**“-LÖSUNG von **SOFTLINE** bin ich täglich über das laufende Geschäft informiert. Was geht und was nicht geht, darauf kommt es an.“ ...

Bernd Ebster, Geschäftsführer bei **ÖBAU Ebster in Zell am See**

SOFTLINE ERP FÜR BAUMÄRKTE – leistungsfähig, modern und praxisbewährt

Die Baumarkt-Lösung von **SOFTLINE** ist **skalierbar**. Sowohl die **großen Baumarktketten** mit mehreren Filialen und einer Vielzahl von Kassenplätzen als auch die **Einzelanwender** können dieses System leicht und effektiv einsetzen.

Hinter der **SOFTLINE BAUMARKT LÖSUNG** steckt viel Intelligenz. **Volltextartikelsuche**, die über **mehrere hunderttausend Artikeln** gehen kann, erfolgt unter einer Sekunde. Alle Kunden- und Artikeldaten samt Konditionen stehen somit prompt zur Verfügung. Die Verfügbarkeit eines Artikels oder Ersatzartikels, der **Liefer- und Bestellstatus** und sonstige **logistische Hinweise** können während eines Beratungsgesprächs in Realtime-Verfahren zur Verfügung gestellt werden.

Die Bedarfsermittlung in Form eines **Bestellvorschlages**, die man wahlweise auch mit **EDIFACT (ORDERS)** übermitteln kann, spart viel Zeit und Geld in der Verwaltung.

Artikelinformationen beinhalten Texte, **Produktbeschreibungen** und **Bilder**. Dabei nimmt man auch Rücksicht darauf, dass manche Bilder zugleich zu mehreren Artikelvarianten zugeordnet werden können. Somit ist es möglich, während des Beratungsgesprächs, ein **mit einem Bild unterlegtes schriftliches Offert** online vorzulegen.

Die **Verwaltung von Artikeldaten** ist einer der Hauptprobleme in der Baumarktbranche. Da helfen zahlreiche Schnittstellen der **SOFTLINE BAUMARKT LÖSUNG** zu den Zentralen (Bei Baumarktketten) und den Lieferanten. **PRICAT als EDIFACT-Standard** auf der einen und **WEB-Schnittstellen** zu den in Kooperationen zusammengeschlossenen Lieferanten auf der anderen Seite ermöglichen die Kosten in diesem Bereich drastisch zu senken.

- Skalierbar für jede Baumarktgröße (Kette mit mehreren Filialen oder Einzelbetrieb)
- Kundenkarten-Punkte-System mit Bonus- und Kreditlimitverwaltung
- Übersichtliche Darstellung des Workflows vom Auftrag bis zum Kassabon bzw. Faktura inklusive Anzahlungsüberwachung
- PRICAT (EDIFACT)-Übernahme und autom. Bestellung über EDI bis ER-Kontrolle
- Volltextsuche inklusive Produktbilder im Artikelstamm
- EAN-Kontrolle bei der Warenübernahme
- Umfangreiche Etikettierungsmöglichkeiten
- Online-Kassa mit Bankomat- und Kreditkartenanbindung
- Abwicklung von besonderen Zahlungsarten an der Kassa, wie z.B. Begleichung von offenen Posten
- Mehrstufige Ausfallsicherheit „Zentrale - Filiale - Kassenplatz“
- Profitcenter-Überwachung
- Laufende und jährliche scannerunterstützte Inventur
- DB - Analyse auf Artikel-, Kunden- und Auftragsbasis
- Einbindung in die Finanzbuchhaltung, Kostenrechnung und Anlagenbuchhaltung